









### Liderazgo Para la Transformación Digital

Primeros pasos en un viaje de 2.000 millas



Septiembre 2017

## ¡Encantado!



#### **Ángel Medinilla**

- · angel.medinilla@improvement21.com @angel\_m facebook.com/improvement21 youtube.com/user/proyectalis
- Founder & Head Consultant en Proyectalis / Improvement21
- Autor: "Agile Management" & "Agile Kaizen" (Springer)
- · Conferenciante internacional Keynote Speaker en CAS 2013, Agiles 2014, Agile Tour London 2014, Agile Practitioners Israel 2015. Invited Speaker en Estados Unidos, Belgica, Alemania, Colombia, Ecuador, República Checa, Israel, Eslovenia, Serbia, Croacia, Rumanía, Polonia, Francia, Argentina, Uruguay, Grecia...
- Management 3.0 Licensed Trainer, Certified SAFe Program Consultant (SPC)
- Certified ScrumMaster









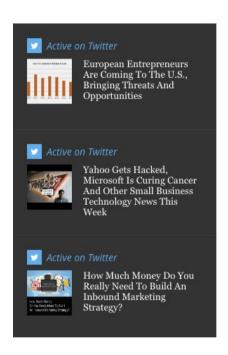
## ¿Transformación Ágil? ¿Transformación Digital?







The New Big 4 Of The Auto World: Tesla, Google, Apple And Uber



## The New Big 4 Of The Auto World: Tesla, Google, Apple And Uber





Mike Montgomery, CONTRIBUTOR

I write about the many issues technology entrepreneurs confront. FULL BIO 

Opinions expressed by Forbes Contributors are their own.

By 2030, the market for automation in cars will be \$102 billion. To put that into some perspective, that's close to today's domestic vehicle-manufacturing market, which IBISWorld estimates at \$127 billion in revenues.

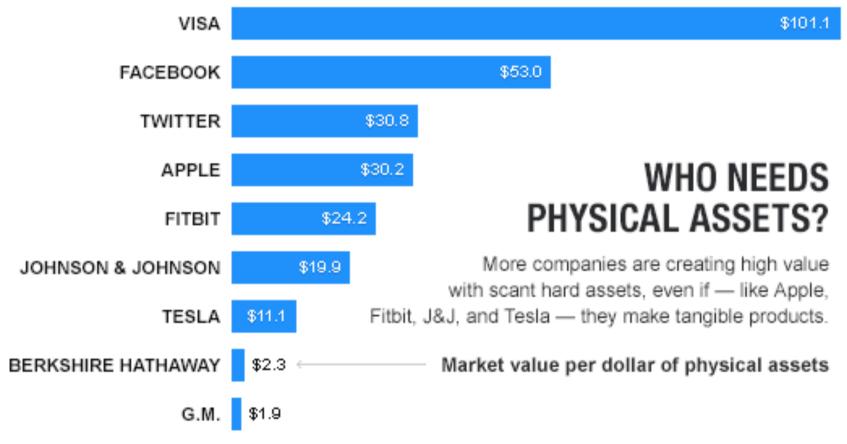
According to Boston-based Lux Research, software and apps will account for 53% of that \$102 billion.

That's because as we move toward driverless cars, things like car bodies and engines are on their way to becoming commodities, while the real differentiators will be software-based. And as the big car companies struggle to keep up with Silicon Valley, many believe that the big four of the auto world in the coming years will be Tesla, Google, Apple and Uber.



http://www.forbes.com/sites/mikemontgomery/2015/11/18/meet-the-new-big-4-of-the-auto-world-tesla-google-apple-and-uber/#42bf7d7f35a6

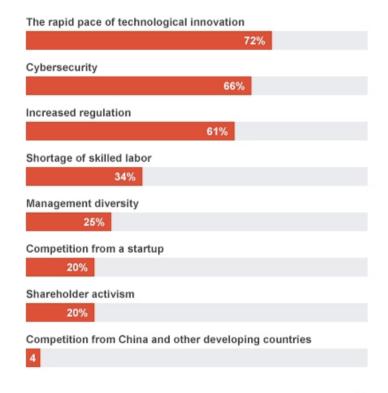




Source: Fortune



Technology was chosen as either the greatest, or one of the three or four greatest, challenges facing their companies by 72% of CEOs.



"57% of the companies on the 1995 Fortune 500 list aren't there today."

Source: SurveyMonkey

http://fortune.com/2015/06/04/fortune-500-facts/

COMPANY NAME	VALUATION/ MARKET CAP (\$Billion)	TOTAL EMPLOYEES	VALUATION (\$Million) PER EMPLOYE
Snapchat	16	330	48
Facebook	265	10955	24
WeWork	10	550	19
Pinterest	11	600	18
Airbnb	26	1600	16
Uber	52	3500	15
Palantir	20	2000	10
Google	444	57148	8
Xiaomi	46	8000	6
Twitter	20	4100	5
Workday	16	4100	4
ServiceNow	12	3187	4
Didi Kuaidi	15	4000	4
Intuit INTU -0.77%	29	8000	4
DJI	10	3000	3
Adobe	42	12499	3
Microsoft MSFT -0.83%	379	118000	3
PayPal	48	15800	3
salesforce.com	47	16000	3
SpaceX	10	4000	3
Flipkart	15	20000	1

ECI: 0.125

Whatsapp: 345

http://www.forbes.com/sites/liyanchen/2015/08/11/the-most-valuable-employees-snapchat-doubles-facebook/#328e6febf754

### ¿Os asusta u os anima?



## Una organización Ágil

"Ahora estamos todos en el negocio del software", independientemente del servicio o producto que proporcionamos. Esto nos obliga a re-examinar cómo estructuramos y gestionamos nuestras organizaciones. [...] Conforme la naturaleza de la entrega de software se hace más continua, somos capaces de crear un nuevo tipo de conversación con el mercado - una más continua. [...] Las decisiones se deben tomar rápidamente - las directivas cambian de la noche a la mañana. Para dar soporte a esta optimización rápida e iterativa de nuestro producto, la organización que financia, gestiona, provee y lidera a nuestras personas debe mostrar el mismo nivel de Agilidad. "Así es como se ha hecho siempre" es algo que pone a la gestión de la empresa en conflicto directo con la capacidad de ejecución de sus equipos"

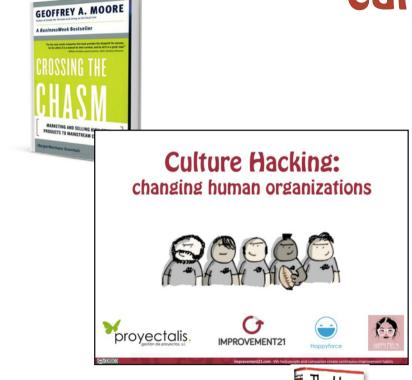
Jeff Gothelf - Harvard Business Review. <a href="https://hbr.org/2014/11/bring-agile-to-the-whole-organization">https://hbr.org/2014/11/bring-agile-to-the-whole-organization</a>



### ¿Como gestionar la transformación?

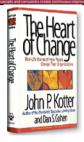


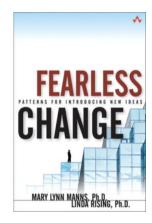
1) Abraza la complejidad y el cambio

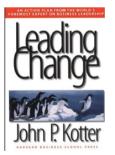














MORE

**FEARLESS** CHANGE STRATEGIES FOR



### 2) Enamora al cliente

Customer Centricity

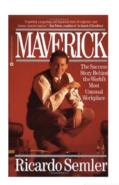
Maximizar el Valor

iClientes felices requieren empleados felices!

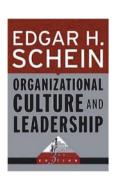




### 3) Cultiva la Cultura

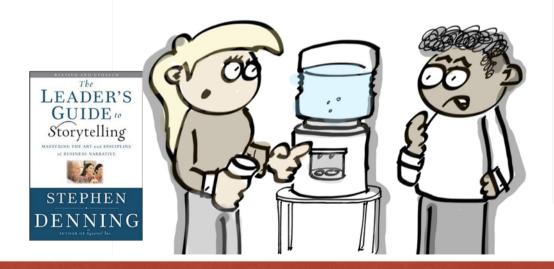


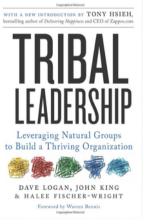
Atraer el Talento
Proporcionar un propósito
Desarrollar a los individuos
Promover la auto-organización





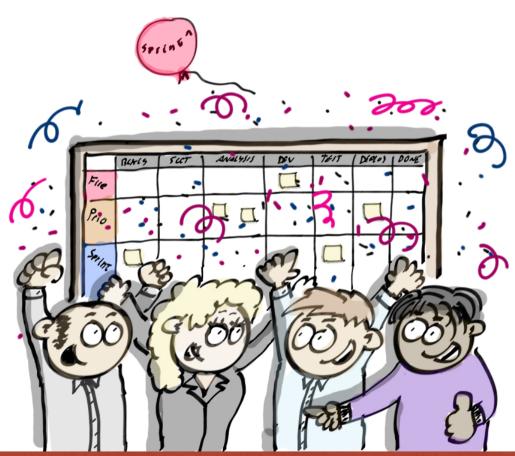


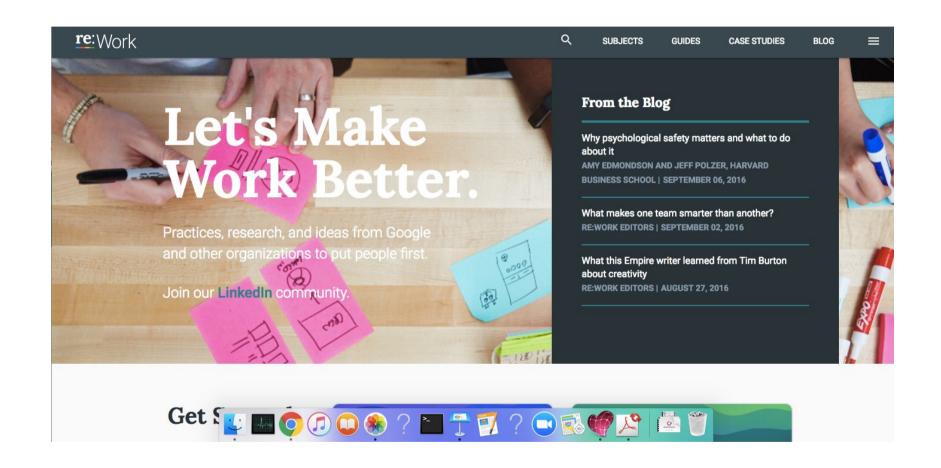




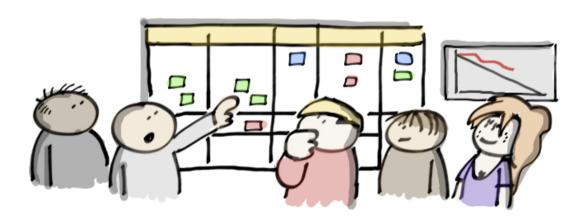
# 4) Desarrolla modelos colaborativos

Invierte en equipos de Alto Rendimiento



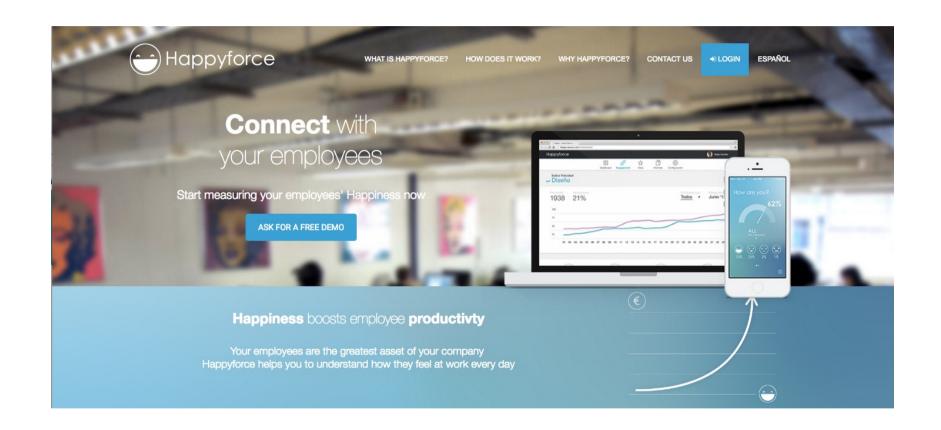


### 5) Introduce diversas perspectivas

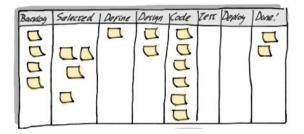


### 6) Reduce el ciclo de feedback





### 7) Subjetividad y co-evolución





### 8) Innova, Experimenta, Aprende

Roba y Modifica
Asume dependencia del Contexto
Build Slack into the System



### Bono: ¿Qué es lo contrario?

Cambio: Mantén tus procesos inamovibles

Cliente: Céntrate en aumentar los beneficios

Cultura: Decide tú por todos - defiende la jerarquía

Colaboración: cubículos y tareas individuales

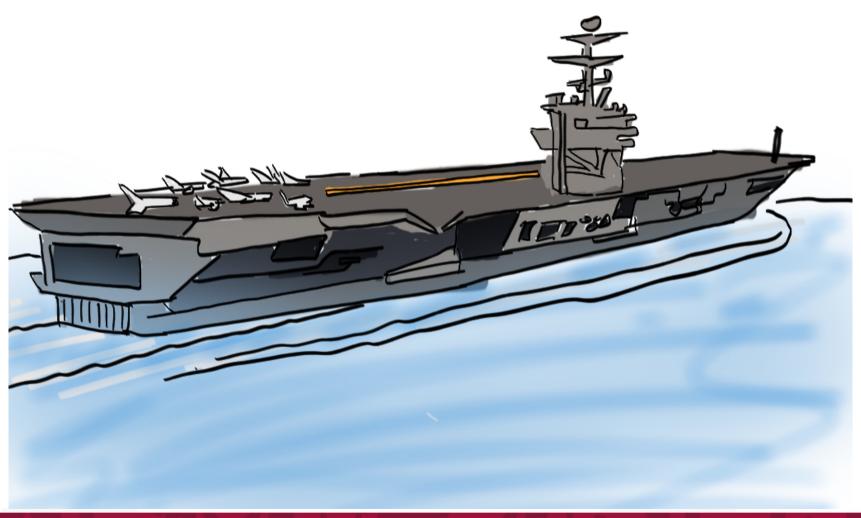
Perspectivas: Departamentos

Feeback: planes anuales, proyectos "todo o nada"

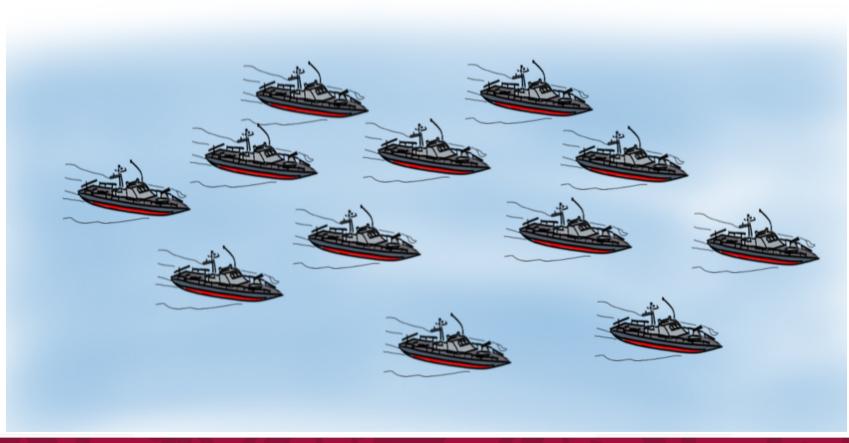
Subjetividad: mide horarios y costes

Aprende: ien tu tiempo libre!

### El reto es pasar de esto...



### ... a esto:













## Liderazgo para la transformación Digital ¡Gracias!



Septiembre 2017